

さくらインターネット株式会社（3778） 2013年3月期 第2四半期 決算説明会

代表取締役社長 田中邦裕

2012年10月25日

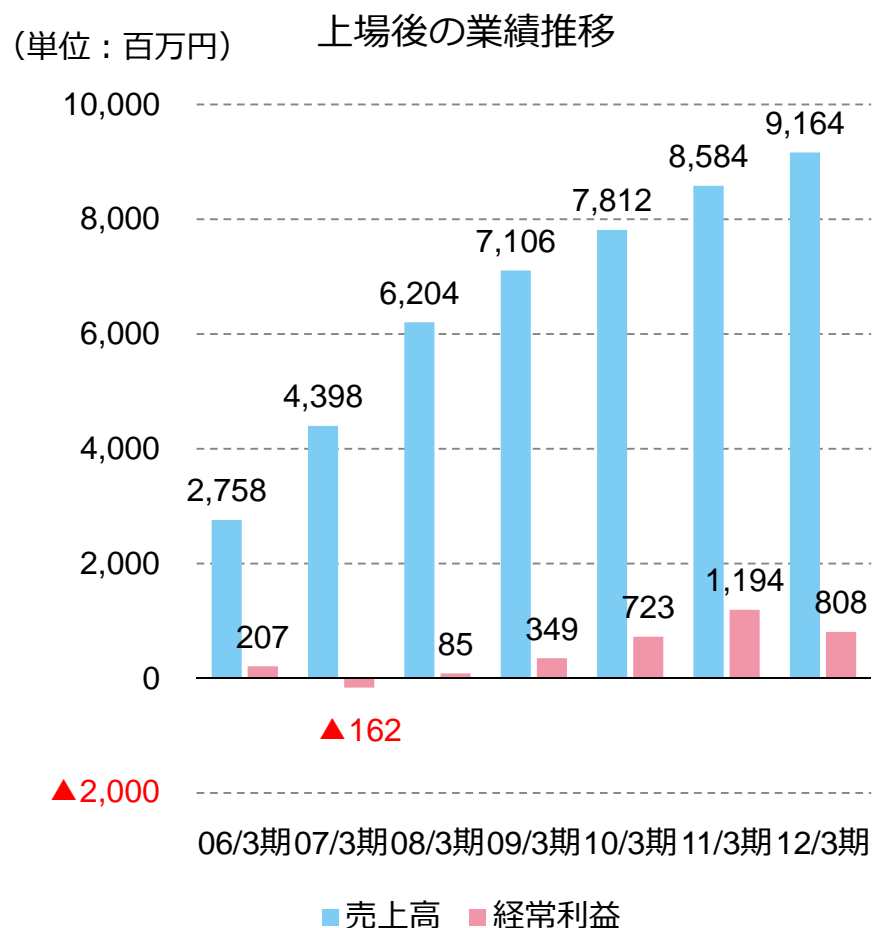
さくらインターネット株式会社

(C)Copyright 1996-2012 SAKURA Internet Inc.

I.	会社概要	P.3
II.	決算概況	P.6
III.	事業トピック	P.12
IV.	今後の取り組み	P.18

I. 会社概要

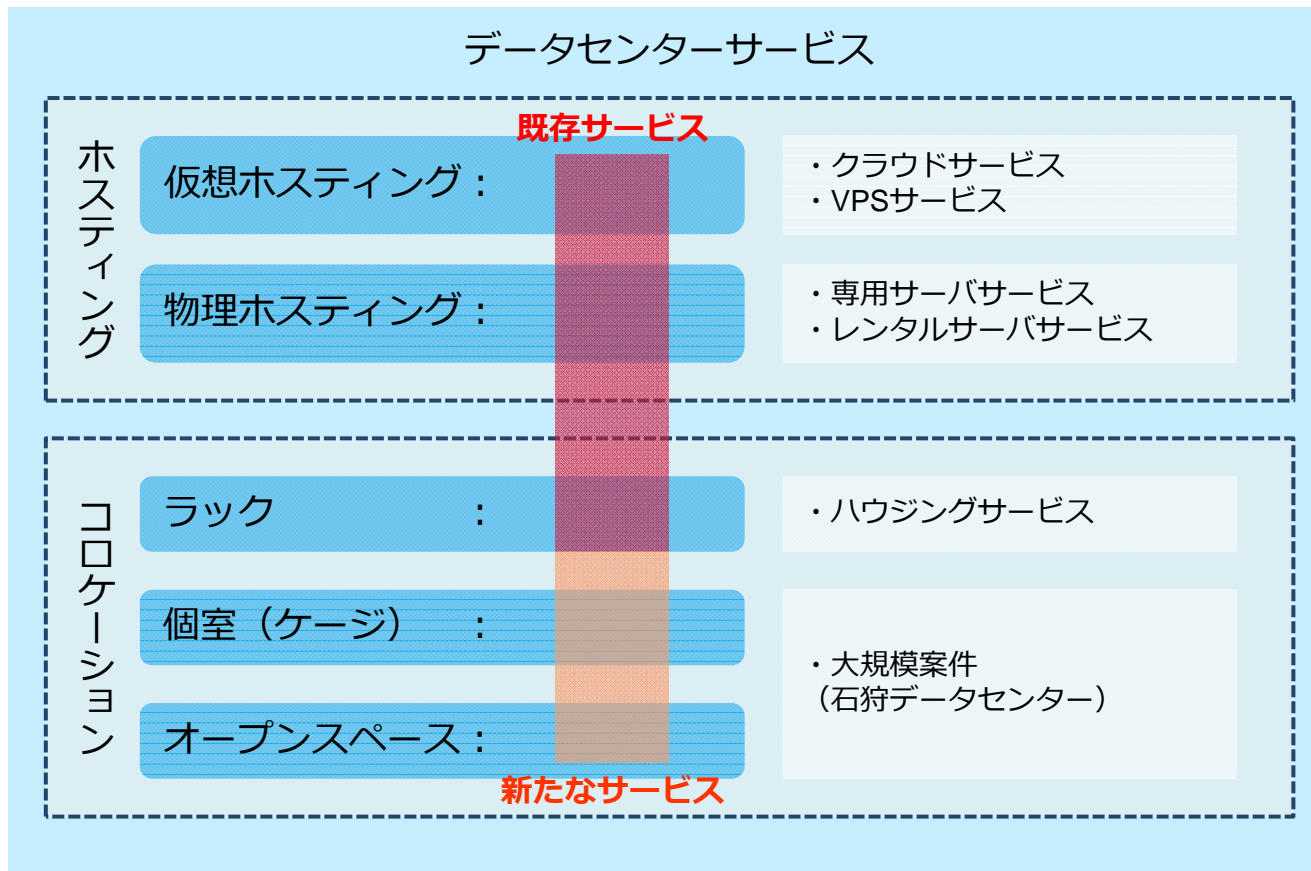
上場後も安定した事業成長を続ける、データセンター専門事業者



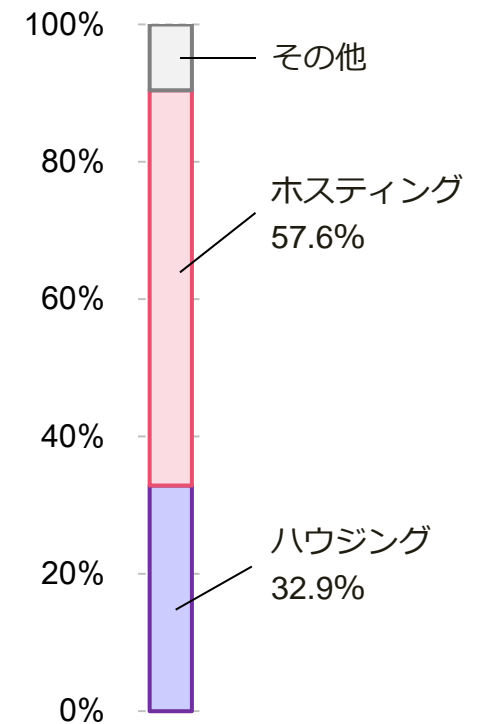
商号	さくらインターネット株式会社
本社所在地	大阪市中央区南本町一丁目8番14号
設立年月日	1999年8月17日 (サービス開始は1996年12月23日)
取締役	代表取締役 社長 田中 邦裕 取締役 副社長 舘野 正明 取締役 川田 正貴 取締役 村上 宗久 取締役 (社外) 野村 昌雄
上場年月日	2005年10月12日 (東証マザーズ)
決算	3月末日
資本金	8億9,530万円
従業員数	180名

(※2012年9月30日現在)

石狩データセンターの開設により、サービスカバレッジが拡大



当社サービス別売上高構成比
(2012年3月期)



II. 決算概況

1. 損益計算書（前年同期比）

- ① クラウドサービスの課金停止による影響
- ② 上記サービスの新規申込停止により、販促・広告宣伝活動を抑制

（金額：百万円）

科目名	'12/3期 Q2累計 (実績)	'13/3期 Q2累計		前年同期比	
		(当初予想)	(実績)	(増減額)	(増減率)
売上高	4,542	4,800 ~ 4,900	① 4,671	129	2.8
営業利益	567	350 ~ 450	② 470	▲96	▲17.1
対売上高比率	12.5	7.1 ~ 9.4	10.1		
経常利益	539	300 ~ 400	441	▲97	▲18.1
対売上高比率	11.9	6.1 ~ 8.3	9.4		
四半期純利益	365	180 ~ 220	261	▲104	▲28.6
対売上高比率	8.1	3.7 ~ 4.6	5.6		

※対売上高比率、増減率の単位は%

2. 損益計算書（前四半期比）

- ① 専用サーバサービスの売上減（詳細は次ページ参照）
- ② 新サービス投入に伴う設備強化により、減価償却費が増加

（金額：百万円）

科目名	'12/3期				'13/3期		前四半期比	
	Q1会計	Q2会計	Q3会計	Q4会計	Q1会計	Q2会計	増減額	増減率
売上高	2,272	2,270	2,296	2,325	2,340	① 2,331	▲8	▲0.4
売上総利益	736	660	566	549	663	② 631	▲32	▲4.8
対売上高比率	32.4	29.1	24.7	23.6	28.4	27.1		
営業利益	310	257	140	165	258	212	▲46	▲17.9
対売上高比率	13.6	11.3	6.1	7.1	11.0	9.1		
経常利益	299	239	119	149	243	198	▲44	▲18.5
対売上高比率	13.2	10.6	5.2	6.4	10.4	8.5		
四半期純利益	229	136	61	129	145	115	▲29	▲20.6
対売上高比率	10.1	6.0	2.7	5.6	6.2	5.0		
EBITDA	591	569	500	572	597	585	▲12	▲2.0

※対売上高比率、増減率の単位は%
EBITDA = 経常利益 + 支払利息 + 減価償却費

3. サービス別売上高（前四半期比）

- ① 「さくらの専用サーバ」の受注は順調だが、旧サービスの大口解約が発生
- ② 利用中件数の順調な積み増し

（金額：百万円）

科目名	'12/3期				'13/3期		前四半期比	
	Q1会計	Q2会計	Q3会計	Q4会計	Q1会計	Q2会計	増減額	増減率
ハウジング	757	744	756	752	760	757	▲3	▲0.4
対売上高比率	33.3	32.8	33.0	32.3	32.5	32.5		
専用サーバ	821	817	801	776	751	① 729	▲21	▲2.9
対売上高比率	36.2	36.0	34.9	33.4	32.1	31.3		
レンタルサーバ	404	420	430	447	463	② 475	12	2.6
対売上高比率	17.8	18.5	18.7	19.3	19.8	20.4		
VPS	67	74	94	120	143	155	11	8.3
対売上高比率	3.0	3.3	4.1	5.2	6.2	6.7		
その他	221	213	214	227	221	212	▲8	▲3.8
対売上高比率	9.7	9.4	9.3	9.8	9.4	9.1		

※対売上高比率、増減率の単位は%

4. 貸借対照表

- ① 助成金（石狩DC）や消費税還付により、現金及び預金が増加
- ② 新サービスの提供などに柔軟に対応できる基幹システムの開発

（金額：百万円）

科目名	前期末 ('12/3期)	当期 Q2末 ('13/3期)	増減額	科目名	前期末 ('12/3期)	当期 Q2末 ('13/3期)	増減額
流動資産	3,199	3,487	① 288	流動負債	3,986	4,550	564
固定資産	7,941	8,463	521	固定負債	4,416	4,444	28
（有形固定資産）	7,053	7,232	179	負債合計	8,402	8,994	592
（無形固定資産）	397	757	② 360	純資産	2,738	2,956	217
（投資その他資産）	491	473	▲18	（株主資本）	2,738	2,956	217
資産合計	11,141	11,951	810	負債純資産合計	11,141	11,951	810

5. キャッシュ・フロー計算書（前四半期比）

前四半期（第1四半期会計期間）にスポット収入として、

- ① 消費税の還付
- ② 助成金（石狩DC）の受給や敷金（池袋DC）の返還

（金額：百万円）

科目名	‘12/3期				‘13/3期		前四半期比 増減額
	Q1会計	Q2会計	Q3会計	Q4会計	Q1会計	Q2会計	
営業CF	297	505	263	519	① 694	605	▲88
投資CF	▲1,516	▲340	▲1,720	▲328	②▲343	▲444	▲100
営業CF－投資CF	▲1,219	164	▲1,456	190	350	161	▲189
財務CF	▲191	▲125	1,251	▲227	▲151	▲41	110
現金等の増加額	▲1,408	34	▲204	▲37	199	120	▲79
現金等の残高	2,289	2,323	2,119	2,082	2,282	2,402	

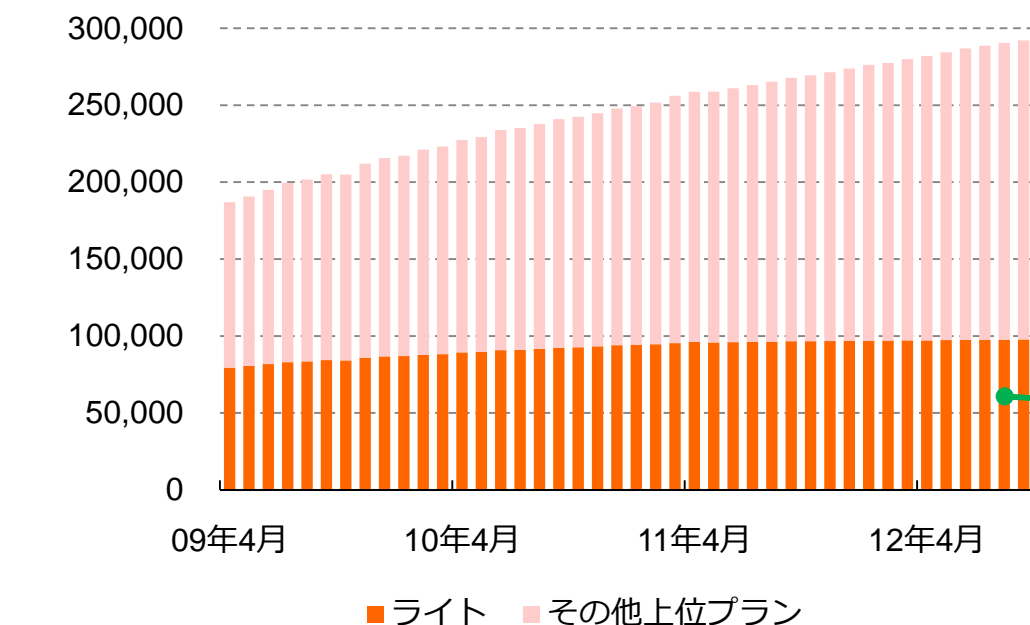
Ⅲ. 事業トピック（2012年7~9月）

1. ホスティングサービスの強化

さくらのレンタルサーバ

低価格プラン（ライト：月額125円）のテコ入れ

さくらのレンタルサーバ 利用中件数推移
(単位：件数)



8月8日より、ライトプランもPHP※に対応

※ Webサイトの作成に特化したプログラム言語。掲示板やチャットなどWeb上で動作するプログラムの作成に適している。

さくらのクラウド

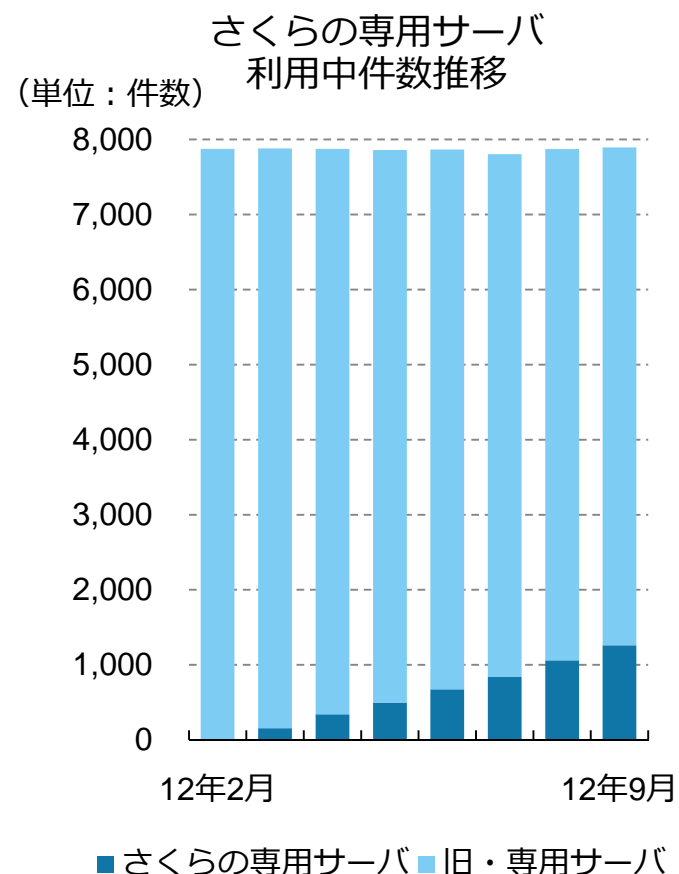
安定稼働を検証（10月1日よりサービス正常化）

1. ホスティングサービスの強化

さくらの専用サーバ エクスプレスG2シリーズ

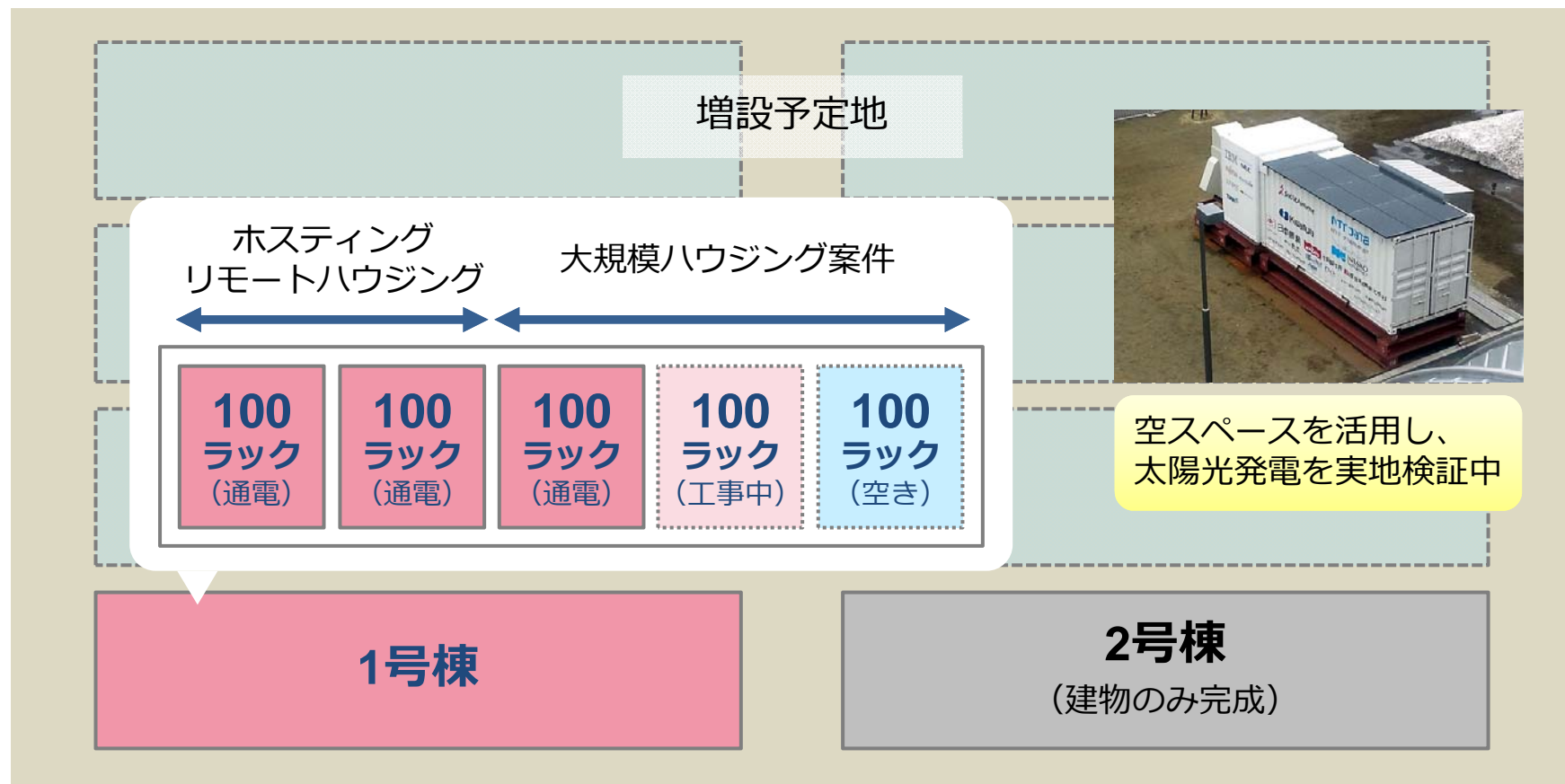
初期費用0円で、高性能物理サーバがクラウドのように利用できるプランを7月31日より提供

	旧 専用サーバ	さくらの 専用サーバ	さくらの クラウド
申し込みから 利用開始まで の期間	最速1日	最速 10 分	数分
サーバの設定等 ・OS再 インストール ・サーバ再起動	当社に 作業依頼	オンライン	オンライン
複数台構成	制限あり	制限なし	制限なし



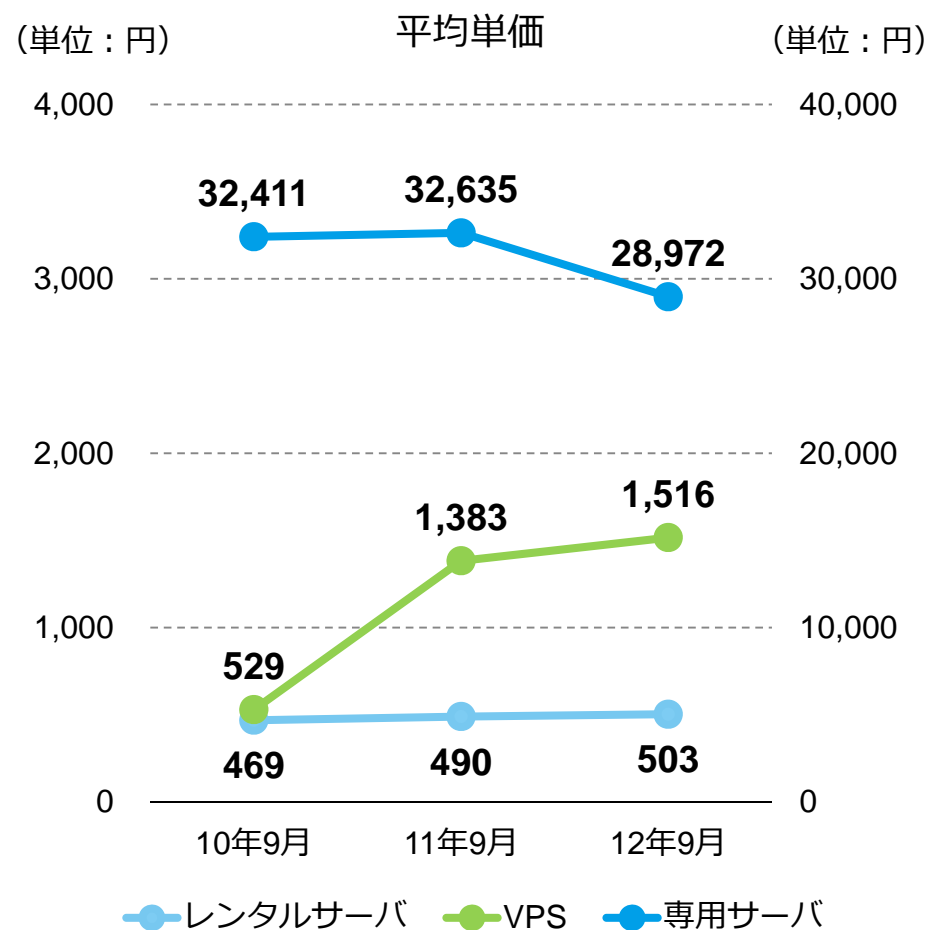
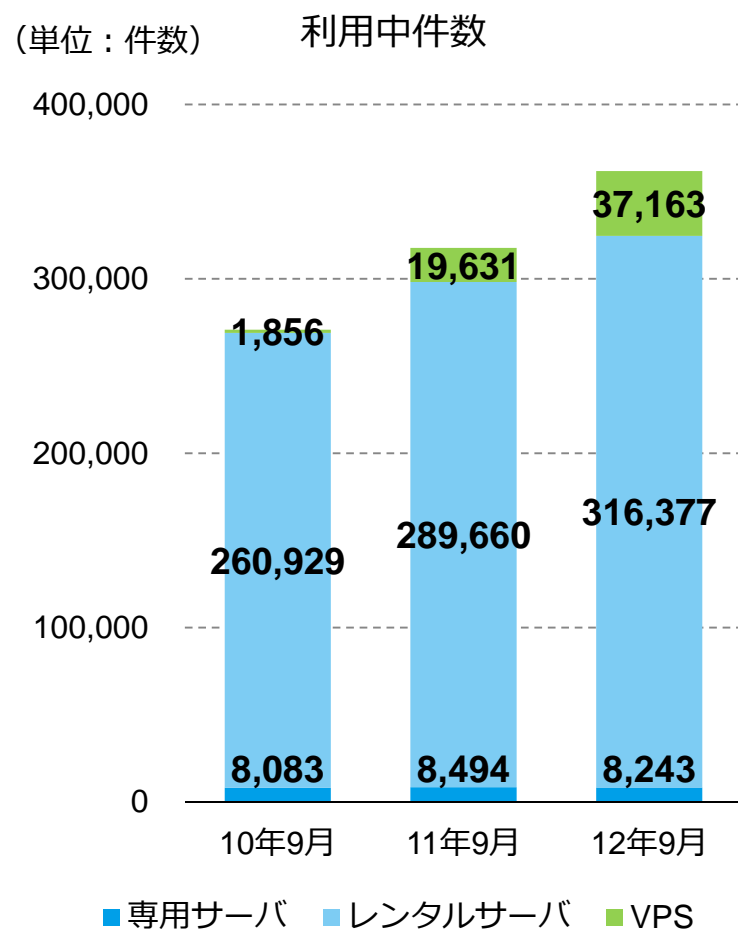
2. 石狩データセンター 概況

大規模ハウジング案件の受注もあり、石狩データセンター（1号棟）の稼働状況が高まる



3. ホスティングサービス 利用動向

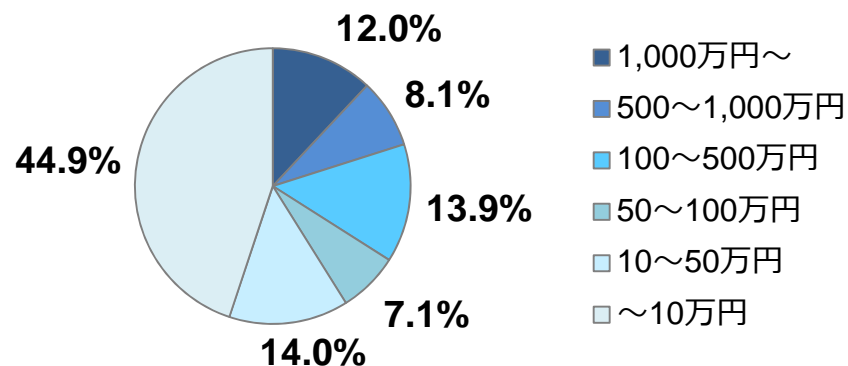
初期費用負担の軽いサービスに需要が集まる



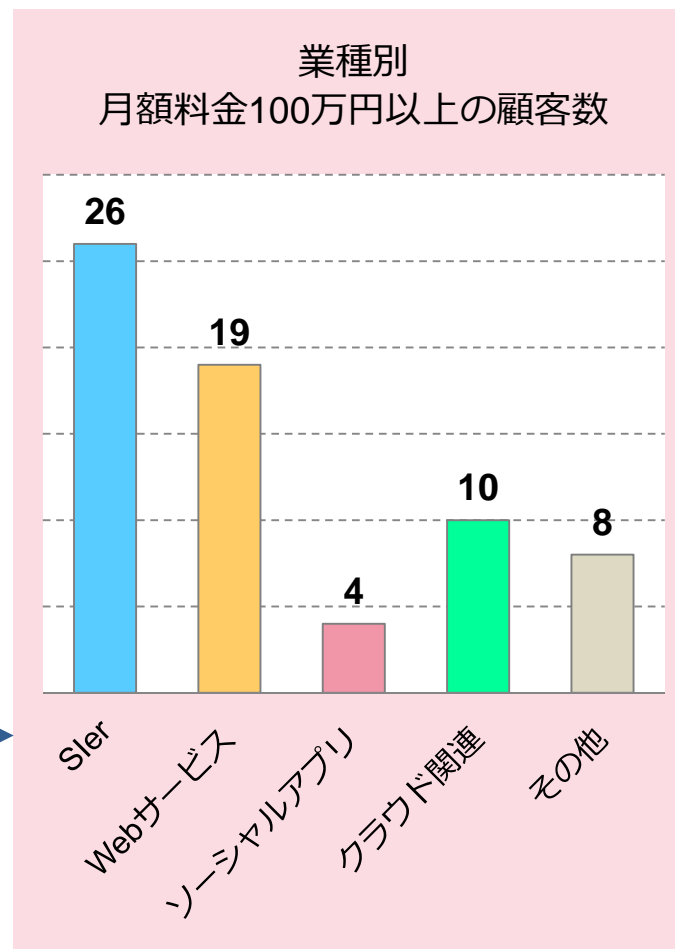
4. 顧客動向（2012年9月度）

バランスのとれた顧客構成を維持

月額料金別データ
(売上構成比)



月額料金	事業者数		
	12年3月	12年6月	12年9月
1,000万円～	5	5	6
500～1,000万円	10	10	8
100～500万円	53	54	53
50～100万円	78	81	81
10～50万円	586	547	525



IV. 今後の取り組み

需要は拡大し、市場成長は続いているが、競争環境は激化の一途

需要動向

データの高速通信・高速処理

スマートデバイスの普及
企業データを活用した新規ビジネスの興隆

BCP/DR対策

首都圏災害リスクの顕在
電力供給問題の長期化

より柔軟かつ効率的なITインフラ

企業のアセットライト化
絶え間ないビジネス環境の変化

競合動向

プレイヤーの増加

SIerや上位レイヤ事業者の垂直統合戦略
近隣業種からの参入

市場供給量の増加

旺盛なIDC新設・増床
海外IDC事業者の国内市場参入

仕入動向

電力料金の値上げ

エネルギー調達コストの上昇



中期経営計画の達成に向けた、基盤づくり

各拠点の特色を活かしたデータセンター運営

ITインフラのプラットフォーム化推進

Webセールスプロモーションの強化

エンジニアの採用・育成強化への取組

① 各拠点の特色を活かしたデータセンター運営

設備補強により、
新規受入が可能に！

西新宿データセンター

ハウジングの受注再開



堂島データセンター

高収益構造を堅持

大型案件が相次いで成約

石狩データセンター

減価償却前黒字化の達成

ハウジング

顧客ニーズに応じて
柔軟にカスタマイズ



受注実績をPRし、新
たな引き合いを獲得

さくらのVPS

石狩リージョンを
10月18日より提供



手軽なBCP/DR対策
サービスを提供

ラック稼働率 **87.7** %
(12年9月末時点)



ハイブリッド接続

複数のサービスを1つのインフラシステムに集約

ITインフラ基盤のすべてを、当社サービス内で完結できる環境に

(構築例)



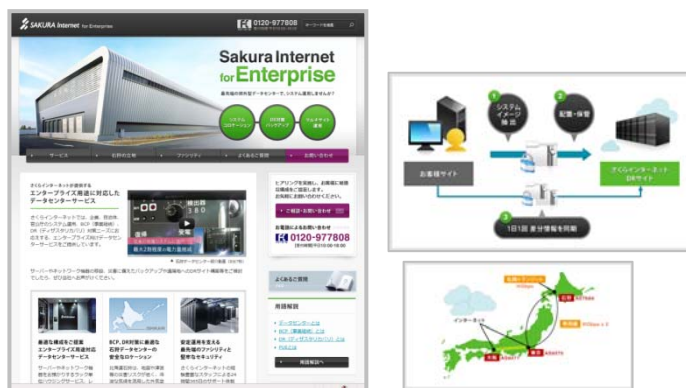
ファーストステップとして、「さくらのクラウド」「さくらの専用サーバ」「リモートハウジング」を対象とした接続サービスの提供（10月3日より）

※今後も対象サービスを拡大

**顧客の解約防止、顧客当たりの売上高増加を図り、
成長性と収益性を向上**

受注につながるサイトの構築

セールスサイトを多角的に改善し、訪問者に**最適なITインフラを提案できる環境**をつくる



例) 10月19日よりオープンした
エンタープライズ向けサービスサイト
特定の顧客層をターゲットにした
コンテンツを展開し、新規引き合い
を獲得する

顧客接点の拡大とPR機会の創出

ソーシャルメディア等を活用し、顧客層とのコミュニケーションを深め、当社へのロイヤリティを高めるとともに、当社サービスの**PR機会を新たに創出**する

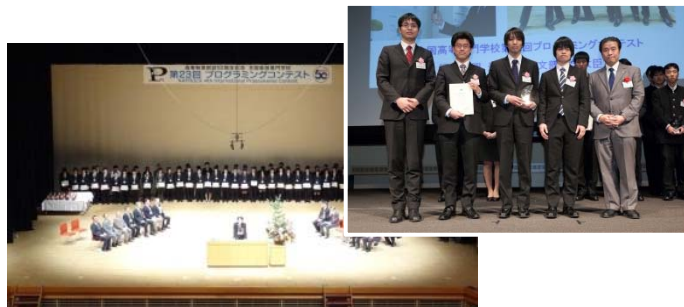


▲ ITエンジニアなど、顧客層との交流を図る
当社公式FacebookページとTwitterアカウント

※自社メディアの立ち上げも検討中

若手エンジニアに当社の魅力をPR

外部講演活動やイベントに参加し、当社の大規模ITインフラや最先端のインターネット技術に携われるチャンスがあることをPR



▲10月13・14日に開催された
第23回プログラミングコンテストに協賛

**自己成長意欲の高い
優秀な人材を獲得**

エンジニアに発表の場を提供

ワークショップを定期的に行い、最新技術の共有を図るとともに、自分の言葉で語れるスピーカーを創出



▲ユーザ層を対象とした交流会や社内勉強会
を定期的に行い

**難解な技術を平易な言葉で
解説できる人材を育成**

第3四半期以降、売上成長率は回復する見込み

- ① 大規模ハウジング案件の稼働開始
- ② クラウドサービスの正常化
- ③ 既存サービスの新プランリリース

(金額：百万円)

科目名	'13/3期 Q2累計 実績			'13/3期 通期 (予想)	
	金額	増減率		金額	増減率
売上高	4,671	2.8	下限	9,800	6.9
			上限	10,200	11.3
営業利益	470	▲17.1	下限	750	▲14.2
			上限	950	8.7
経常利益	441	▲18.1	下限	680	▲15.9
			上限	820	1.4
当期 (四半期) 純利益	261	▲28.6	下限	400	▲28.1
			上限	500	▲10.2

※増減率の単位は%